

ข้อมูลสำคัญผลิตภัณฑ์



เงินให้ใจ รถแลกเงิน ประเภทโอนเล่มทะเบียนรถ (รถยนต์)

(รถแลกเงิน ประเภทโอนเล่มทะเบียนรถ เป็นสินเชื่อเช่าซื้อ)

(ที่ไม่อยู่ภายใต้ประกาศคณะกรรมการว่าด้วยสัญญาเรื่องให้ธุรกิจให้เช่าซื้อรถยนต์และรถจักรยานยนต์เป็นธุรกิจที่ควบคุมสัญญา พ.ศ. 2565)

!! กู้เท่าที่จำเป็น และ ชำระคืนไหว !!

1. ผลิตภัณฑ์

บริษัท เงินให้ใจ จำกัด ให้บริการผลิตภัณฑ์ รถแลกเงิน ประเภทโอนเล่มทะเบียนรถ สำหรับผู้ซื้อสินค้าบุคคล และบุคคลธรรมดาที่ใช้รถเพื่อการขนส่ง เพื่อการค้า หรือธุรกิจของตนหรือเพื่อสินจ้าง ที่เป็นเจ้าของกรรมสิทธิ์รถ / รถบรรทุก ที่ปราศจากภาระผูกพันใด ๆ มาจัดทำเป็นสัญญาเช่าซื้อ โดยผู้ซื้อสินค้ายังคงครอบครองและใช้รถที่มาขอเช่าซื้อได้ตามปกติ เพียงแต่ต้องโอนกรรมสิทธิ์รถมาเป็นของบริษัท ทั้งนี้เมื่อผู้ซื้อสินค้าผ่อนชำระค่างวดเช่าซื้อจนครบถ้วนตามที่กำหนดไว้ในสัญญาเช่าซื้อแล้วบริษัทจะโอนกรรมสิทธิ์ในรถคืนดังกล่าวกลับคืนให้แก่ผู้ซื้อสินค้า

2. เกี่ยวกับผลิตภัณฑ์

- ประเภทการผ่อนชำระแบบชำระทุกเดือน
- การคำนวณค่างวดใช้อัตราดอกเบี้ยคงที่ (Flat Rate) ตามประกาศอัตราดอกเบี้ยเช่าซื้อที่บริษัทกำหนด แต่การคิดส่วนลดดอกเบี้ยกรณีปิดบัญชีก่อนกำหนดใช้วิธีการคำนวณดอกเบี้ยทางบัญชีแบบอัตราลดต้นลดดอก
- อัตราดอกเบี้ยที่แท้จริง (Effective Rate) หมายถึง อัตราดอกเบี้ยที่คำนวณแบบลดต้นลดดอกโดยคิดจากเงินต้นคงเหลือในแต่ละงวด
- เงื่อนไขอื่น ๆ เป็นไปตามข้อกำหนดที่ระบุไว้ในสัญญา และตามหลักเกณฑ์ที่บริษัทกำหนด

รถแลกเงิน ประเภทโอนเล่มทะเบียนรถ สำหรับรถยนต์

- รถยนต์ หมายถึง รถยนต์นั่งส่วนบุคคล และรถกระบะบรรทุกส่วนบุคคล
- บุคคลธรรมดา : วงเงินให้สินเชื่อสูงสุด 140% ของราคาประเมินรถ
- นิติบุคคล : วงเงินให้สินเชื่อสูงสุด 120% ของราคาประเมินรถ
- ระยะเวลาผ่อนชำระสูงสุด 72 งวด (6 ปี)
- กำหนดการคำนวณอัตราดอกเบี้ยเป็นแบบอัตราดอกเบี้ยคงที่ (Flat Rate) ต่ำสุด 3.10% ต่อปี สูงสุดไม่เกิน 15% ต่อปี
- อัตราดอกเบี้ยที่แท้จริงต่ำสุด 6.08% ต่อปี สูงสุดไม่เกิน 26.62% ต่อปี

รถแลกเงิน ประเภทโอนเล่มทะเบียนรถ สำหรับรถบรรทุก

- รถบรรทุก หมายถึง รถบรรทุกที่มีจำนวนล้อตั้งแต่ 4 ล้อ แต่ไม่เกิน 12 ล้อ และไม่ใช้รถบรรทุกส่วนบุคคล
- บุคคลธรรมดา : วงเงินให้สินเชื่อสูงสุด 140% ของราคาประเมินรถ
- นิติบุคคล : วงเงินให้สินเชื่อสูงสุด 120% ของราคาประเมินรถ
- ระยะเวลาผ่อนชำระสูงสุด 72 งวด (6 ปี)
- กำหนดการคำนวณอัตราดอกเบี้ยเป็นแบบอัตราดอกเบี้ยคงที่ (Flat Rate) ต่ำสุด 3.10% ต่อปี สูงสุดไม่เกิน 15% ต่อปี
- อัตราดอกเบี้ยที่แท้จริงต่ำสุด 6.08% ต่อปี สูงสุดไม่เกิน 26.62% ต่อปี

3. การคำนวณค่างวด

ตัวอย่างการคำนวณค่างวด :

เงินต้น จำนวน 480,000 บาท อัตราดอกเบี้ยคงที่ 3% ระยะเวลาผ่อนชำระ 5 ปี (60 งวด)

สูตรคำนวณ

ดอกเบี้ยที่ต้องชำระทั้งหมด (บาท) = เงินต้นที่ต้องผ่อน x อัตราดอกเบี้ย x ระยะเวลาผ่อน (ปี)

$(480,000 \times 3\%) \times 5 \text{ ปี} = 72,000 \text{ บาท}$

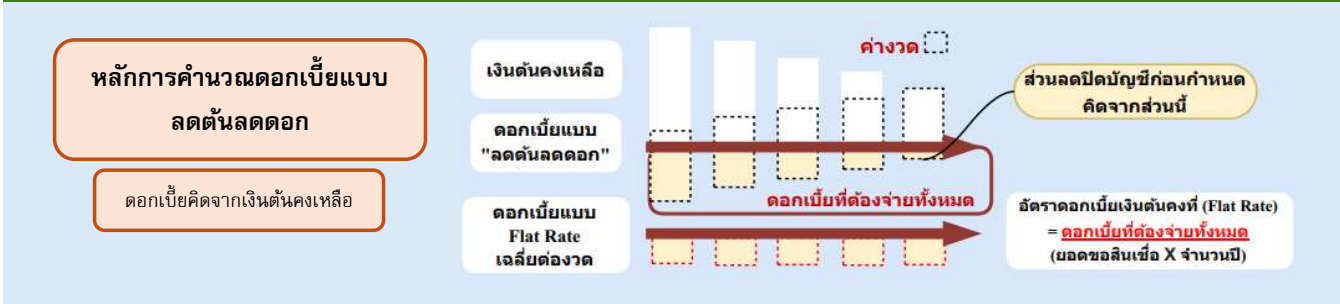
ยอดหนี้ที่ต้องชำระทั้งหมด = (เงินต้น + ดอกเบี้ยที่ต้องชำระทั้งหมด)

$(480,000 + 72,000) = 552,000 \text{ บาท}$

จำนวนผ่อน/เดือน = (ยอดหนี้ที่ต้องชำระทั้งหมด + ภาษีมูลค่าเพิ่ม 7% ของยอดหนี้ที่ต้องชำระทั้งหมด) / จำนวนงวด

$((552,000 + (552,000 \times 7\%)) / 60 = 9,844 \text{ บาท}$

4. หลักการคำนวณดอกเบี้ยแบบลดต้นลดดอก



5. ค่าใช้จ่ายที่ต้องจ่าย นอกจากค่างวด



6. การชำระค่างวด และข้อควรทราบอื่นๆ

- ชำระค่างวดทุกเดือนภายในวันครบกำหนดชำระหนี้ หากไม่ชำระหรือชำระช้ากว่าวันครบกำหนดถือว่าผิดนัดชำระหนี้ และอาจจะมีเบี้ยปรับผิดนัดชำระหนี้เนื่องจากชำระค่างวดล่าช้า และจะถูกเรียกเก็บค่าใช้จ่ายในการติดตามทวงถามหนี้
- ชำระผ่านช่องทางอื่นๆ ตามที่ปรากฏในแบบฟอร์มการชำระเงินของบริษัท อัตราค่าธรรมเนียมและจำนวนเงินรับชำระสูงสุด เป็นไปตามเงื่อนไขของสถาบันการเงินและตัวแทนรับชำระกำหนด

ข้อควรทราบอื่นๆ

- บริษัทจะดำเนินการจดทะเบียนโอนรถให้เป็นชื่อผู้ซื้อสินเชื่อภายใน 15 วันทำการ นับแต่บริษัทได้รับชำระหนี้ครบถ้วนและได้รับเอกสารที่จำเป็นสำหรับการจดทะเบียนโอนจากผู้ซื้อสินเชื่อครบถ้วน
- กรณีผู้ซื้อสินเชื่อเข้ามาจ่ายเงินค่างวดในรอบการชำระปัจจุบัน หรือกรณีที่ผู้ซื้อสินเชื่อเข้ามาจ่ายเงินค่างวดก่อนถึงกำหนดชำระทั้งหมดหรือบางส่วน บริษัทจะนำเงินส่วนที่เกินจากค่างวดหรือเงินที่จ่ายเข้ามาก่อนถึงกำหนดชำระนั้นไปตัดค่างวดของรอบการชำระถัดไป (สำหรับกรณีที่ไม่มีประวัติผิดนัดชำระ)
- การหักบัญชีอัตโนมัติ จะต้องนำเงินเข้าบัญชีให้เพียงพอกับค่างวดและค่าใช้จ่ายที่บริษัทเรียกเก็บก่อนถึงกำหนดการตัดชำระ เพื่อให้ระบบสามารถตัดชำระเงินได้

7. ลำดับการตัดชำระหนี้

เมื่อบริษัทได้รับชำระค่างวดตามสัญญาจากท่านแล้ว จะตัดชำระเงินในแต่ละงวด โดยเรียงลำดับดังนี้

- 1.) ค่างวด (เงินต้น+ดอกเบี้ย)
- 2.) เบี้ยปรับ
- 3.) ค่าธรรมเนียมหรือค่าใช้จ่ายในการทวงถามหนี้
- 4.) ค่าใช้จ่ายที่บริษัทเรียกเก็บได้หรือลูกค้าต้องชำระตามสัญญา

7. ลำดับการตัดชำระหนี้ (ต่อ)

ทั้งนี้ หากท่านค้างชำระหนี้กับบริษัท แล้วต่อมาท่านนำเงินมาชำระ บริษัทจะนำเงินไปตัดชำระค่างวดที่ค้างชำระก่อนแล้วจึงนำไปตัดเบี้ยปรับ ค่าธรรมเนียมรวมถึง ค่าใช้จ่ายในการทวงถามหนี้ ค่าใช้จ่ายที่บริษัทเรียกเก็บได้หรือลูกค้ายกฟ้องชำระตามสัญญา โดยการตัดชำระหนี้ จะตัดงวดที่ค้างชำระนานที่สุดก่อนแล้วจึงตัดงวดที่ค้างชำระนานรองลงมาตามลำดับ

กรณีผิดนัดชำระหนี้อาจมีผลกระทบ ได้แก่ ภาระดอกเบี้ยที่สูงขึ้นระหว่างผิดนัดชำระหนี้ หรือเบี้ยปรับจากการชำระหนี้ล่าช้า และค่าธรรมเนียมที่อาจเกิดขึ้น เช่น ค่าติดตามทวงถามหนี้ / อาจถูกบอกเลิกสัญญา / อาจถูกดำเนินการตามกฎหมาย เช่น ฟ้องร้อง บังคับคดี ยึดทรัพย์ ยึดรถ / อาจถูกโอนขายหนี้

8. การจ่ายโปะ

กรณีชำระมากกว่าค่างวด/ชำระค่างวดล่วงหน้า ทางบริษัทจะนำยอดไปหักชำระตามลำดับดังนี้

1.ตัดชำระค่างวดปัจจุบัน (เงินต้น + ดอกเบี้ย + vat)

2.ตัดชำระค่างวดถัดไป (ซึ่งหากจำนวนเงินเพียงพอในการตัดชำระค่างวดได้เต็มงวด ลูกค้าไม่จำเป็นต้องชำระเงินเข้ามาอีกในวัน Due ที่จะถึงในงวดถัดไป)

แต่ในการณิลูกค้ามีค่าใช้จ่ายค้างชำระ บริษัทจะนำไปตัดชำระค่างวดคงค้างพร้อมค่าใช้จ่ายต่างๆ ก่อน หากมีจำนวนที่ลูกค้าจ่ายเข้ามาเหลือจะนำไปชำระค่างวดใน Due ที่จะถึงในงวดถัดไป หลังจากหักชำระค่างวดถัดไปแล้ว แต่ยังมียอดคงเหลือก็จะนำไปตัดชำระค่างวดถัดไปตามลำดับ

9. การคำนวณอัตราเบี้ยปรับผิดนัดชำระ

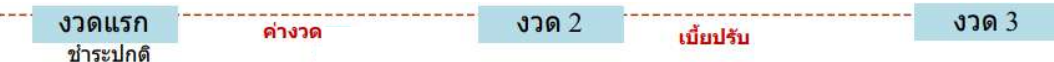
!! การเลือกระยะเวลาผ่อน (ปี) ที่มากขึ้น จะทำให้ค่างวดลดลง แต่ภาระดอกเบี้ยที่ต้องชำระตลอดอายุสัญญาเพิ่มขึ้น !!

สูตรการคำนวณและตัวอย่างการคำนวณเบี้ยปรับผิดนัดชำระ :

เบี้ยปรับเท่ากับอัตราเพิ่มขึ้นจากอัตราดอกเบี้ยที่แท้จริง (Effective Interest Rate) ตามที่ระบุไว้ในสัญญาฉบับนี้ อีกร้อยละ 3 (สาม)

ต่อปี รวมสูงสุดไม่เกินอัตราดอกเบี้ยร้อยละ 15 (สิบห้า) ต่อปี

ตัวอย่าง ผู้ซื้อสินค้าได้รับอนุมัติวงเงินรูดแลกเงิน ประเภทโอนเล่มทะเบียนรถ สำหรับรถยนต์ / รถบรรทุก 480,000 บาท อัตราดอกเบี้ยคงที่ (Flat Rate) 3% ต่อปี ผ่อน 60 เดือน (5 ปี) อัตราดอกเบี้ยที่แท้จริงต่อปี (Effective Interest Rate) ของสัญญานี้ = 6% และเบี้ยปรับ ดังนั้น อัตราดอกเบี้ยผิดนัดเท่ากับ 9% สมมติลูกค้าชำระปกติในงวดแรก แต่ในงวดที่ 2 ไม่ชำระ (ค้างชำระ 30 วัน)



เบี้ยปรับผิดนัดชำระ (บาท)

= เงินต้นของค่างวดที่ค้างชำระ x (จำนวนวันที่ค้างชำระ/365) x เบี้ยปรับผิดนัดชำระ (x%)

= 7,000* x (30/365) x 9% = 51.78 บาท

(*เงินต้นของค่างวดที่ค้างชำระ* เท่ากับ 7,000 บาท เป็นตัวเลขสมมติเพื่อแสดงตัวอย่างการคำนวณ)

10. ค่าใช้จ่ายในการติดตามทวงถามหนี้

ค่าติดตามทวงถามหนี้ (กรณีค้างชำระสะสมมากกว่า 1,000 บาท ขึ้นไป)		
ค้างชำระ 1 งวด	ค้างชำระตั้งแต่ 2 งวดขึ้นไป	
50 บาทต่อรอบการทวงถามหนี้	100 บาทต่อรอบการทวงถามหนี้	และค่าใช้จ่ายการณิลูกค้าที่ติดตามทวงถามหนี้ 400 บาทต่อรอบการทวงถามหนี้

และอาจมีค่าใช้จ่ายอื่นตามจริง (ตามอัตราค่าธรรมเนียมที่บริษัทกำหนด)

11. การปิดสัญญาเช่าซื้อก่อนครบกำหนด

การปิดสัญญาเช่าซื้อก่อนครบกำหนด :

กรณี ลูกค้าที่ประสงค์จะชำระค่างวด (ค่าเช่าซื้อ) ทั้งหมดในคราวเดียวเพื่อปิดสัญญาเช่าซื้อก่อนครบกำหนด ลูกค้าจะได้รับส่วนลดอัตรา 50% ของดอกเบี้ยที่ยังไม่ถึงกำหนดชำระ (ด้วยวิธีการคำนวณดอกเบี้ยทางบัญชีแบบอัตราลดต้นลดดอก)

12. ผลของการไม่ผ่อนชำระ และข้อผิดพลาดอื่น ๆ

ผลของการไม่ผ่อนชำระ : เพื่อประโยชน์สูงสุดของท่าน กรุณาชำระค่างวดตรงตามวันที่กำหนด

- กรณีผิดนัดชำระค่างวดผู้ซื้อสินค้าจะถูกทวงถามหนี้และต้องชำระค่าใช้จ่ายในการทวงถามหนี้ตามอัตราที่บริษัทกำหนด
- กรณีผิดนัดชำระค่างวด 3 งวดผู้ซื้อสินค้าจะถูกบอกเลิกสัญญาเช่าซื้อ บริษัทอาจขอรับคืน โดยผู้ซื้อสินค้าอาจถูกดำเนินการฟ้องร้องดำเนินคดี ทั้งนี้ มีค่าใช้จ่ายใด ๆ ในการทวงถามหนี้ค่าเช่าซื้อตามจำนวนที่บริษัท ได้ใช้จ่ายไปจริงโดยประหยัด ตามความจำเป็นและมีเหตุผลอันสมควร ทั้งนี้กรณีเช่าซื้อรถบรรทุกจะมีค่าใช้จ่ายในการยึดรถเพิ่มด้วย

ข้อผิดพลาดอื่น ๆ

- กรณีที่ต้องชำระหรือมีการเรียกเก็บใด ๆ บริษัทจะมีการแจ้งให้ผู้ซื้อสินค้าทราบทุกครั้งก่อนถึงวันครบกำหนดชำระ
- กรณีที่บริษัทได้รับชำระหนี้คืน บริษัทจะนำส่งหลักฐานชำระหนี้ให้ผู้ซื้อสินค้าทราบ
- กรณีมีการเปลี่ยนแปลงเงื่อนไขผลิตภัณฑ์หรือการให้บริการที่มีผลกระทบต่อการใช้บริการของผู้ซื้อสินค้า บริษัทจะแจ้งข้อมูลอันเป็นสาระสำคัญของการเปลี่ยนแปลงที่ชัดเจนให้ผู้ซื้อสินค้าทราบล่วงหน้าตามเงื่อนไขระบุในสัญญา

13. Q&A ทำไมต้องทำประกันภัยรล

ประกันภัยรลภาคบังคับ (พ.ร.บ.)

เพื่อคุ้มครองและให้ความช่วยเหลือแก่ผู้ขับขี่/ผู้โดยสารที่อยู่ในรถ หรือบุคคลที่อยู่บนรถที่ประสบภัยจากรถ

ประกันภัยรลภาคสมัครใจ

เพื่อคุ้มครองความรับผิดชอบต่อบุคคลภายนอกต่อความเสียหาย/สูญหายของตัวรถ การประกันอุบัติเหตุส่วนบุคคล และการประกันภัย ค่ารักษาพยาบาลของผู้ขับขี่และผู้โดยสารในรถ

Q : ประโยชน์ของการทำประกันภัย

A : ให้ความคุ้มครองความเสียหายต่อทรัพย์สินที่เกิดขึ้น

อันเนื่องจากความเสียหายที่ระบุไว้ในกรมธรรม์

Q : ข้อดีของการทำประกันภัย

A : ช่วยลดภาระค่าใช้จ่ายกับผู้ซื้อสินค้า กรณีรถที่เอาประกันเป็นเหตุ สร้างความเสียหายแก่ผู้ขับขี่, ผู้โดยสาร หรือตัวรถเอง

Q : ผู้ขับขี่ไม่มีหรือไม่เคยมีใบอนุญาตขับรถ ประกันภัยรลภาคสมัครใจคุ้มครองหรือไม่

A : ประกันไม่คุ้มครองรถคันที่เอาประกันภัย ในกรณีที่ไม่มีฝ่ายประมาท

Q : ผู้ซื้อสินค้าต้องทำประกันภัยด้วยทุนประกันและระยะเวลาคุ้มครองเท่าไร

A : ทุนประกันไม่น้อยกว่ายอดค่าเช่าซื้อรถทั้งหมดหรือไม่น้อยกว่า 50% ของราคารถตลอดระยะเวลาเช่าซื้อ โดยให้ทำประกันภัยขึ้น 1 ตลอดอายุสัญญา (บริษัทขอสงวนสิทธิ์ในการพิจารณาอนุมัติการทำประกันภัย)

Q : ทำทุนประกันภัยต่ำกว่ามูลค่ารถจะเกิดอะไรขึ้น

A : ทำทุนประกันภัยต่ำกว่ามูลค่ารถจะได้รับค่าสินไหมทดแทนสูงสุดไม่เกินทุนประกันในการกรณีสูญหาย หรือ เสียหายทั้งคัน

แนะนำนายหน้าประกันวินาศภัย และนายหน้าประกันชีวิต ของบริษัท เงินให้ใจ จำกัด

บริษัท ขอแนะนำ บมจ. ธนาคารกสิกรไทย เป็นผู้แนะนำการทำสินเชื่อ การทำประกันภัย และประกันชีวิต โดยสามารถสอบถามข้อมูลเพิ่มเติมได้ที่ ธนาคารกสิกรไทย ทุกสาขาทั่วประเทศไทย หรือ โทร. 02-078-8899

ทั้งนี้ ผู้ซื้อสินค้ามีสิทธิ์ที่จะเลือกทำประกันภัยกับบริษัทประกันภัยรายใดก็ได้ และการทำประกันชีวิต และประกันภัย ไม่มีผลต่อการพิจารณาอนุมัติสินเชื่อ

14. ทำไมจึงควรทำประกันคุ้มครองวงเงินสินเชื่อ

การทำประกันเพื่อคุ้มครองวงเงินหากผู้ขอสินเชื่อเสียชีวิต บริษัทประกันจะเป็นผู้รับผิดชอบชำระหนี้แทนผู้ขอสินเชื่อตามเงื่อนไขที่ระบุไว้ในกรมธรรม์

Q : การประกันคุ้มครองวงเงินสินเชื่อมีกี่รูปแบบ

A : มี 2 รูปแบบ คือ แบบประกันชีวิต และ แบบประกันอุบัติเหตุ

1. ประกันคุ้มครองวงเงินสินเชื่อ (PPI) คุ้มครองค่าวงเงินสินเชื่อคงเหลือ หากผู้เอาประกันเสียชีวิตหรือทุพพลภาพ เหมาะสำหรับผู้ที่มีหนี้สินจากสินเชื่อ เช่น สินเชื่อบ้าน สินเชื่อรถยนต์ เป็นต้น

2. ประกันอุบัติเหตุ (PA) คุ้มครองกรณีเสียชีวิต ทุพพลภาพ หรือบาดเจ็บจากอุบัติเหตุ เหมาะสำหรับผู้ที่ต้องการคุ้มครองค่าใช้จ่ายและค่ารักษาพยาบาลของตนเอง

Q : บังคับให้ผู้ขอสินเชื่อทำประกันคุ้มครองวงเงินสินเชื่อหรือไม่

A : ไม่บังคับ เป็นทางเลือกที่ผู้ขอสินเชื่อจะทำ ผู้ขอสินเชื่อมีสิทธิเลือกที่จะทำประกันคุ้มครองวงเงินสินเชื่อหรือไม่ก็ได้ ซึ่งไม่ส่งผลต่อการพิจารณาอนุมัติสินเชื่อ

Q : ประโยชน์ของการทำประกันคุ้มครองวงเงินสินเชื่อ

A : กรณีผู้ขอสินเชื่อเสียชีวิต บริษัทประกันเป็นผู้ชำระหนี้แทนตามทุนประกันและเงื่อนไขที่ระบุไว้ในกรมธรรม์

Q : ผู้ขอสินเชื่อควรทำประกัน ด้วยทุนประกัน และระยะเวลาคุ้มครองเท่าไร

A : ทำตลอดระยะเวลาเท่ากันกับวงเงินสินเชื่อ แต่ทั้งนี้ ขึ้นอยู่กับผู้ขอสินเชื่อ สามารถเลือกทุนประกันและ ระยะเวลาคุ้มครองได้เอง และหากผู้ขอสินเชื่อปิดสัญญาก่อนครบกำหนด สามารถแจ้งบริษัทประกันเพื่อยกเลิกประกัน และขอเบี้ยประกันส่วนที่เหลือคืนได้ ทั้งนี้ หากทำประกันไม่เต็มวงเงิน หรือไม่ครบระยะเวลาประกัน จะมีความเสี่ยงของสินไหมทดแทนที่ไม่ครอบคลุมภาระหนี้ หากผู้ขอสินเชื่อเสียชีวิตภาระหนี้ส่วนที่เหลือจะตกไปยังทายาทของผู้ขอสินเชื่อ

15. คำถามเกี่ยวกับการเข้าซื้อรถที่ทุกคนควรรู้

Q : การนำรถไปใช้ในต่างประเทศ

A : ห้ามนำรถไปใช้ในต่างประเทศ เว้นแต่ กรณีพิเศษผู้เช่าซื้อได้ยื่นเป็นหนังสือต่อบริษัทให้พิจารณาอนุมัติการนำรถไปใช้ต่างประเทศ (บริษัทสงวนสิทธิ์ในการพิจารณาอนุมัติหรือไม่อนุมัติตามเหตุจำเป็นกรณี ๆ ไป) เมื่อได้รับอนุมัติผู้เช่าซื้อต้องนำชุดเอกสารที่ได้รับจากเงินให้ไปประกอบการยื่นต่อกรมการขนส่งทางบกเพื่อทำเรื่องขออนำรถออกไปใช้นอกราชอาณาจักร ตามรายละเอียดที่กรมการขนส่งทางบกกำหนด

Q : ความรับผิดชอบของผู้ขอสินเชื่อกรณีผิดนัดชำระหนี้ (ตามประกาศของสำนักงานคณะกรรมการคุ้มครองผู้บริโภค (สคบ.))

A : เมื่อผู้ขอสินเชื่อผิดนัดชำระหนี้ 3 งวดติดกัน และบริษัทมีหนังสือทวงถามให้ชำระหนี้ แต่ผู้ขอสินเชื่อเพิกเฉยไม่ชำระภายในระยะเวลาตามที่ระบุในหนังสือทวงถามให้ชำระหนี้ถือเป็นการบอกเลิกสัญญา ผู้ขอสินเชื่อมีภาระรับผิดชอบ ดังนี้

- กรณีผู้ขอสินเชื่อคืนรถ บริษัทจะนำรถออกขายทอดตลาด หากขายรถได้ราคาเกินกว่าเบี้ยปรับ และมูลหนี้ส่วนที่หักส่วนลดดอกเบี้ยที่ยังไม่ถึงกำหนดชำระตามที่ สคบ.

กำหนดแล้ว จะคืนเงินให้ผู้ขอสินเชื่อ หากได้ราคาน้อยกว่าผู้ขอสินเชื่อยังคงต้องรับผิดชอบภาระหนี้ดังกล่าวจนครบถ้วน

- กรณีผู้ขอสินเชื่อไม่ประสงค์คืนรถ จะต้องชำระมูลหนี้ค้างชำระตามสัญญาทั้งหมด

ทั้งนี้ มูลหนี้ส่วนที่ขาด คือ ค่างวดค้างชำระ ค่างวดที่ยังไม่ถึงกำหนดชำระ ค่าทวงถามหนี้ และค่าใช้จ่ายอื่น ๆ (ถ้ามี)

Q : วิธีการนำรถที่อยู่ระหว่างการผ่อนชำระค่างวดไปขายต่อที่ถูกต้อง

A : หากยังไม่ครบกำหนด ห้ามนำรถไปขายต่อโดยไม่ได้รับอนุญาต เนื่องจากกรรมสิทธิ์ยังเป็นของบริษัท (มิฉะนั้นทั้งผู้ขอสินเชื่อและผู้รับซื้อจะถูกดำเนินคดีตามกฎหมาย)

หากต้องการขายต่อ

ให้ติดต่อมายังบริษัทซึ่งเป็นเจ้าของกรรมสิทธิ์รถบริษัทจะให้รายละเอียด การปิดบัญชีและขั้นตอนในการโอนรถไปยังผู้รับซื้อ โดยเงินที่ได้จากการขายรถเมื่อหักภาระหนี้ตามสัญญาแล้วเงินที่เหลือจะเป็นของผู้เช่าซื้อต่อไป หรือเงินให้จะให้รายละเอียดในการขอเปลี่ยนแปลงผู้เช่าซื้อ ซึ่งผู้ซื้อจะเข้ามาเป็นผู้ขอสินเชื่อแทนผู้ขอสินเชื่อรายเดิม ทั้งนี้การพิจารณาผู้ขอสินเชื่อจะเป็นไปตามนโยบายการพิจารณาสินเชื่อของบริษัทเท่านั้น ผู้ขอสินเชื่อเดิมและผู้ขอสินเชื่อใหม่ไม่สามารถดำเนินการเองโดยพลการได้

16. ข้อสัญญาเข้าซื้อที่สำคัญที่ท่านควรต้องทราบ

ตรวจสอบรายการทรัพย์สินที่เข้าซื้อ วิธีการคำนวณเงินและจำนวนค่าเข้าซื้อ ได้ที่บัญชีรายการเข้าซื้อ

- | | |
|---------------------------------------|--|
| ข้อ 1 หน้าที่ของผู้เข้าซื้อ | ข้อ 7 ได้รับโอนกรรมสิทธิ์เมื่อชำระค่าเข้าซื้อครบถ้วน |
| ข้อ 2 การผ่อนชำระค่าเข้าซื้อ | ข้อ 8 เบี้ยปรับกรณีผิดนัดชำระหนี้ |
| ข้อ 3 การตรวจสอบสภาพรถ | ข้อ 10 การบอกเลิกสัญญา |
| ข้อ 5 การใช้รถ และสิทธิของผู้เข้าซื้อ | |

ทั้งนี้ ผู้ซื้อสินค้าขอเรียนว่ารายละเอียดในสัญญาเข้าซื้อทุกข้อ และ ผู้ค้าประกันควรอ่านรายละเอียดค่าเบี้ยประกัน รวมถึงขอบเขตความรับผิดชอบตามข้อสัญญาฉบับประกันก่อนลงนาม

ท่านสามารถตรวจสอบอัตราค่าธรรมเนียม ค่าใช้จ่ายต่าง ๆ และ รายละเอียดข้อความสัญญาเข้าซื้อทั้งฉบับได้ที่ www.ngernhaijai.com และ ประกาศที่ติดที่สำนักงาน

17. การขอเอกสารคืน

ท่านมีสิทธิขอเอกสารประกอบการสมัครสินเชื่อคืนได้ ในกรณีที่บริษัทไม่สามารถอนุมัติสินเชื่อให้ท่านได้โดยยื่นคำร้องขอได้ที่ สาขา/ ตัวแทนขายที่สมัครสินเชื่อ หรือ บริษัท ติดต่อสอบถามเพิ่มเติม โทร 02-078-8899 ภายใน 30 วัน นับแต่วันที่ได้รับแจ้งผลการพิจารณาสินเชื่อ